

## Offre d'emploi commercial(e) indépendant(e)

Chrismary SRL est une société familiale qui regroupe plusieurs enseignes commerciales dont La Bulle de Maryse, BAUM Sense of care et Holis. Elle est dirigée par 2 biochimistes dont la connaissance de la nature débouche sur des produits cosmétiques bons pour la peau et pour la planète. Nous proposons des savons saponifiés à froid, des cosmétiques naturels et des produits de bien-être.

Précurseurs dans la savonnerie à froid et l'utilisation stricte de produits uniquement d'origine naturelle, nous cherchons un(e) commercial(e) passionné(e), sous statut indépendant, pour mettre nos talents en relation. La connaissance du milieu de la cosmétique, des magasins de proximité et des produits naturels est un plus.

Vous travaillez en partie en télétravail depuis votre domicile et en partie en présentiel lors des visites aux prospects. Vous êtes libres de choisir vos horaires tant que le résultat est là.

Votre mission :

- Assurer le développement commercial d'un précurseur de la savonnerie artisanale belge : La Bulle de Maryse.
  - Soutenu par le directeur commercial, vous définissez et approchez de nouveaux points de vente afin d'étendre la visibilité de marque.
  - Vous rencontrez les différents points de vente potentiels.
  - Vous assurez la mise en place nécessaire pour que nos produits soient en vente chez le client.
- Suivre et développer le business existant en gardant un contact régulier avec les points de vente de la marque, afin de :
  - Dynamiser les ventes via des actions de promotion et des formations d'équipes,
  - Valider la présence de nos bestsellers, présenter les recommandations merchandising et réaliser des implantations nous garantissant la meilleure visibilité,
  - Assurer l'information auprès des équipes de vente,
  - Collecter les informations essentielles et mesurer l'impact des actions mises en place,
  - Proposer des axes de progrès.

Nous vous offrons :

- Une structure familiale très réactive qui est à votre écoute et s'adapte à vous.
- Un travail varié, comprenant du contact humain de qualité et de l'administratif.
- Une activité géographiquement proche de votre domicile.
- Une rémunération au pourcentage et des primes par nouveau point de vente finalisé.
- Des horaires à votre meilleure convenance.
- Une formation complète à nos produits et à leur fabrication.
- Un support régulier (aides à la facturation, aides au choix des prospects, formations supplémentaires sur demande).

Votre profil :

- Idéalement de formation commerciale et avec une expérience de terrain réussie : conseiller en développement dans un groupement, préparateur, conseiller de vente, merchandiser, formateur (trice), animateur (trice). Toutefois, nous acceptons les personnes sans expérience mais montrant de la volonté et du talent.

- Vous avez une excellente présentation et êtes souriant et motivé.
- Vos qualités relationnelles et votre sens de l'organisation ne sont plus à prouver. Vous êtes un très bon communicant et considéré par votre entourage comme quelqu'un d'impliqué, pragmatique et très pédagogue.
- Vous maîtrisez les outils informatiques et la technologie actuelle.
- Vous avez envie de vous épanouir professionnellement et de progresser rapidement ? Nous vous aiderons à atteindre vos objectifs.

Timing : Poste à pourvoir très rapidement.

Vous pouvez nous contacter et envoyer votre lettre de motivation et votre CV sur [maryse@labulledemaryse.be](mailto:maryse@labulledemaryse.be).